

Brasiliansk besøg

Brasiliens præsident Luiz Inácio Lula da Silva besøgte i sidste uge Industriens Hus for at åbne en erhvervskonference.

→ | Side 3

Tema

DI's produktpris 2007

DI's Produktpris bliver uddelt på topmødet den 27. september. Se de nominerede i denne uges tema.

→ | Side 6-7

Beskæftigelsesindsatsen forskellig i regionerne

Mængden af arbejdsmarkedsparete ledige varierer mellem regionerne. Derfor bør de mindre effektive lære af de mest effektive regioner.

→ | Side 4

Nationale barrierer spænder ben for det indre marked

Mellem 200 og 300 mia. euro forsvinder hvert år i den blå luft, når der handles på det indre marked. Årsagen er, at de enkelte EU-lande plejer særinteresser og opsætter barrierer for den frie bevægelighed.

Det indre marked er ubetinget EU's største succes. Men det kan blive meget bedre. Hvert år går europæiske borgere glip af velfærd og udvikling for et beløb, der svarer til 80 storebæltsbroer. Det viser en ny analyse, som Copenhagen Economics har udarbejdet for DI.

Grunden er, at varer og tjenesteydelser, der sælges fra et EU-land til et andet, ofte støder på barrierer. Tyskerne kræver dokumentation for aromaindholdet i kanel, Danmark har et forbud mod tilsætning af emulgatorer til gær, og Spanien kræver dokumentation for blinklysenes højde til jorden på landbrugsmaskiner. Og sådan fortsætter eksemplerne. De uens krav i EU-landene fordyrer produkterne og regningen sendes i sidste ende til forbrugerne.

– Det er et kæmpe problem, at den frie bevægelighed for varer og serviceydelser ikke fungerer godt nok, og det

går ud over den samlede velfærdsgevinst for Europas borgere, siger Henriette Søtoft, Europapolitisk chef i DI.

Nationale forhindringer

De mange barrierer er ofte i direkte strid med EU-reglerne, for når en vare er lovlig i Danmark, skal den også kunne sælges frit i andre EU-lande. Alligevel er der mange tilfælde, hvor myndighederne i et land ikke vil anerkende en vare, og så bliver producenten nødt til at tilpasse produktet til det pågældende EU-land.

– Det er dyrt at lave særproduktioner, og det samme gælder, når myndigheder kræver ekstra dokumentation i form af analyse- og papirarbejde. Samtidigt skader det også konkurrenceevnen i forhold til Asien og USA, ligesom det hæmmer beskæftigelsen i EU, forklarer Henriette Søtoft.

Anerkendelse og respekt

EU-landene har besluttet sig for fri bevægelighed mellem landene, men i stedet for at tænke europæisk, handler politikere og myndigheder i EU-landene ofte nationalt. Det kan skyldes uvidenhed, vanetænkning eller bevidst beskyttelse af særinteresser. Problemet er bare, at Europa dermed går glip af en kæmpe velfærdsgevinst. Derfor bør



Foto: EU-kommissionen

Varer og tjenesteydelser, der sælges fra et EU-land til et andet, støder ofte på barrierer. Det er i strid med intentionerne i det indre marked, og udgifterne bliver lagt direkte over på forbrugerne.

der nu gøres en ekstra indsats for at løse problemerne, mener Henriette Søtoft.

– Vi skal have skabt mere opmærksomhed om de regler og principper, der er vedtaget for at skabe fri bevægelighed. Og så kræver det, at de enkelte medlemslande anerkender andre EU-landes vurderinger af eksem-

plvis sikkerheden af et produkt, mener Henriette Søtoft.

I forbindelse med undersøgelsen har DI udgivet en debatpjece om de problemer, som de mange barrierer skaber. Her fremsætter DI en række forslag, der skal sikre, at reglerne bliver overholdt. Blandt andet skal de

enkelte lande oprette en indre marked task force.

Henriette Søtoft fremhæver i øvrigt, at det er helt centralt, at EU Kommissionens lovpakke om det indre marked, som i øjeblikket behandles i EU, ikke udvandes af snævre indenrigspolitiske hensyn.

Martin Flink

🚧 Investering i tyske vindmøller

🚧 Højt afkast før og efter skat

🚧 Op til 25% valgfri afskrivning

🚧 Overskudslikviditet fra 1. år

Nordic Wind Invest® A/S formidler kun salg af nyere vindmøller, der er indkøbt og sat i drift, for at minimere risikoen ved optimistiske produktionsberegninger. Ledelsen har over 10 års erfaring med formidling og investering i udenlandske vindmøller. Nordic Wind Administration® A/S tilbyder dansk og tysk administration af K/S selskabet. Nordic Wind Invest Deutschland GmbH sikrer at vi er så tæt som muligt på vore samarbejdspartnere på det store tyske marked. Læs mere på www.nordicwind.dk

